

Wir sind ein international tätiges Handelsunternehmen im Bereich pharmazeutischer Produkte mit Sitz in Zürich. Das Unternehmen arbeitet nach den GDP/GMP Richtlinien.

Wir suchen eine/n:

Verkaufsassistent/in Abteilung Lateinamerika, (40% mit Entwicklungspotenzial)

Der Fokus dieser Position liegt auf der aktiven Unterstützung unseres Sales Teams sowie der Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden.

Ihre Aufgaben:

- Aktive telefonische Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden
- Unterstützung des Sales Teams bei der Betreuung bestehender Kunden
- Pflege und Nachverfolgung von Kundendaten
- Unterstützung bei Offerten und Kundenkommunikation
- Mitarbeit bei Marktanalysen und Verkaufsaktivitäten
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten (z.B. Mailings, Kampagnen, Präsentationen)

Das bringen Sie mit:

- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Freude am Telefonieren
- Proaktive, offene und selbständige Persönlichkeit
- Verhandlungssicher in Spanisch und Englisch sowie Deutsch B2
- Erste Erfahrung im kaufmännischen Bereich oder im Verkauf von Vorteil
- Affinität für internationalen Handel
- Interesse an Marketing und Vertrieb
- Gute MS Office Kenntnisse (SAP von Vorteil)

Wir bieten:

- Zentrale Lage im Zürcher Seefeld mit guter Erreichbarkeit
- Einblick in den internationalen Handel mit Fokus auf Lateinamerika
- Direkte Zusammenarbeit mit einem dynamischen Sales Team
- Möglichkeit, schrittweise mehr Verantwortung im Verkauf zu übernehmen
- Entwicklungsmöglichkeit in Richtung einer Vollzeitstelle

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

FISCHER CHEMICALS AG
Personalabteilung
Riesbachstrasse 57
8034 Zürich
Tel. 044 389 69 69

personal@fischer-group.ch
www.fischer-group.ch